

Assistant(e) Prescription marché Résidentiel

Qui sommes-nous ?

Depuis 1987, CAE Groupe conçoit, développe et fabrique des solutions complètes de câblage, de connectivité et de communication pour accompagner chaque étape des projets de nos clients. Nos solutions répondent aux besoins des marchés du bâtiment, de l'industrie, de l'hospitalité et du live.

Rejoignez une entreprise en pleine croissance, où innovation et excellence sont au cœur de nos valeurs.

Description du Poste :

Intitulé : Assistant prescription marché résidentiel

Rattachement : Direction de marché Hospitalité

Lieu : Wissous (91). Déménagement prévu fin 2025 à Massy (proche gare RER B et C)

Date de début : Avril 2025

Durée : indéterminée

En charge de gérer la relation commerciale auprès de clients de prescription, maîtres d'œuvre (bureaux d'études, architectes) et maîtres d'ouvrages (promoteurs immobiliers, bailleurs sociaux, constructeurs de maisons individuelles).

Vos missions principales :

Suivi des contrats cadre en coordination avec les équipes commerciales et sous le contrôle de la Direction du marché Hospitalité :

- Assure le suivi et la relance d'un portefeuille d'affaires prescrites, auprès d'une clientèle de maîtres d'ouvrage et maître d'œuvre,
- Assure les rendez-vous de prescription avec le Directeur du marché Hospitalité et Résidentiel,
- En charge de la mise à jour pour les clients de la documentation technique et marketing à destination de la prescription résidentielle : CCTP, présentations cadres, liste tarifaires etc ...
- En charge du suivi des tableaux de bord d'affaires et renseignement du CRM,
- Assure l'organisation de tournées de prescription pour et avec les prescripteurs terrain, en IDF et régions.

Profil recherché :

Vous serez de formation Bac +2 minimum avec une première expérience significative de la relation clientèle.

Qualités Personnelles :

Vous montrerez un excellent relationnel commercial, un goût pour les sujets techniques, et une forte capacité de travail, de rigueur et d'organisation.

Vous serez ponctuellement mobile en régions pour accompagner les commerciaux terrain en tournée sur quelques jours. Permis de conduire obligatoire.

Avantages de Rejoindre CAE Groupe :

Vous intégrerez une équipe dynamique et conviviale.

Participation à des projets stratégiques ayant un impact direct sur les performances de l'entreprise. Développement de compétences commerciales et techniques dans un environnement stimulant.

Prêt(e) à relever le défi ?

Envoyez votre candidature (CV + lettre de motivation) dès maintenant et contribuez à construire l'avenir de CAE Groupe !

Contact : David DRAY d.dray@cae-groupe.fr